



# CAPPECAN INFORMA

**LO DESTACADO, LO QUE PASÓ, LO QUE SE VIENE.**

Exitosa edición de  
la Convención  
Anual del Pecán.

Resultados de la Campaña  
2025: Avances, Logros y  
Próximos Pasos

Acuerdo Regional  
CAPPECÁN, IBPECAN  
Y APPU



Convención Anual del Pecán , Mercedes, Buenos Aires - 03/10/2025

# INFORMACIÓN DE INTERÉS

ESPACIO VIRTUAL DE  
ORIENTACIÓN PARA  
PRODUCTORES DE  
MONTES JÓVENES  
30/09/2025



CHARLA TÉCNICA:  
CRITERIOS  
AGROECOLÓGICOS PARA  
LA NUEZ DE PECÁN  
4/11/2025



ESPACIO VIRTUAL DE  
ORIENTACIÓN PARA  
PRODUCTORES DE  
MONTES JÓVENES  
28/10/2025



## CALENDARIO DE ACTIVIDADES

25/11 - 19:30 h

Espacio virtual de orientación para  
productores con montes jóvenes.

Coordinadora: Elsita Boffi de Schulte.

[Modalidad virtual](#) | [Formulario de inscripción](#)



# UNA CONVENCION QUE MARCO UN NUEVO HITO PARA EL PECÁN ARGENTINO

La Convención Anual del Pecán 2025, realizada el 3 y 4 de octubre en el establecimiento de la familia Basso, en **Mercedes (Buenos Aires)**, reunió a más de **300 productores, técnicos, empresas y representantes institucionales** en un encuentro que volvió a demostrar por qué es el espacio central de **actualización técnica y comercial del sector pecanero argentino**.



La atmósfera del evento se sintió desde el primer momento: un **público atento, empresas comprometidas, productores de distintas provincias** recorriendo los lotes, maquinaria en funcionamiento y una agenda técnica sólida que permitió profundizar en temas clave del **manejo y la comercialización**. El presidente de la Cámara, **Facundo Tejerina**, destacó que esta edición superó todas las expectativas y **dejó una sensación colectiva de crecimiento**. Aseguró que *"las charlas, los disertantes y las demostraciones a campo fueron de primera"*, y valoró especialmente la presencia del sector público, al señalar que *"el evento tuvo un impacto real y concreto en Mercedes, tanto para el cultivo como para la política provincial y municipal"*.

Ese espíritu de **construcción conjunta** también fue evidente entre las empresas auspiciante, muchas de las cuales remarcaron la importancia de encontrarse con los productores en un contexto de intercambio técnico real. Para **Eco Green Chip**, por ejemplo, la convención fue una oportunidad clave para acercar soluciones a una problemática que comparten todos los nogaleros: el manejo de la poda. Como explicó su representante, **Ricardo Fernández**, *"es un público específico y estamos acá para brindar una solución concreta a una necesidad que enfrentan todos los años"*.



Un mensaje similar surgió desde la empresa **DyFMA**, cuyo representante, **Franco Díaz**, valoró la posibilidad de interactuar de manera directa: *"Venimos para tener un cara a cara con el productor, conversar, conocerlos y mostrar nuestra maquinaria incluso antes de su salida al mercado"*. Ese intercambio personal —mirar el equipo, tocarlo, preguntar— volvió a demostrarse como uno de los mayores atractivos del espacio comercial de la convención.



La magnitud del encuentro también fue destacada por **Vivero Quebrada de Lules**, presente desde hace años acompañando a los productores. Su referente, **Jorge Palacios**, subrayó el valor de reunir en un mismo lugar a casi toda la comunidad pecanera: *"Nos congregamos prácticamente todos los productores del país. Eso es altamente beneficioso porque intercambiamos información y podemos ver a la mayoría de nuestros clientes al menos una vez al año"*.



La **dinámica a campo** —un sello distintivo de esta convención— fue también un punto fuerte para **Forzar Agro**, que pudo mostrar maquinaria y técnicas de manejo en funcionamiento real. *"La gran convocatoria y la posibilidad de demostrar nuestro equipo en la dinámica fueron claves para estar presentes"*, expresó **Diego Baggio**.

El **crecimiento del sector y las oportunidades** que abre este cultivo en diferentes regiones del país fueron motivos destacados por **TF Mustoni**, cuyo referente, **Sebastián Mustoni**, remarcó la importancia de acompañar a la Cámara en un momento clave del desarrollo del pecán: *"Nos pareció muy interesante el crecimiento que tiene el cultivo, especialmente en Mercedes. Queremos acompañar a los productores con nuestras herramientas y colaborar con la evolución del sector"*.



Finalmente, desde **Afital**, **Tomás Bello** resaltó el valor de reencontrarse con los productores en estos espacios, donde se refuerzan vínculos contruidos durante todo el año: *"Participar de la convención es una manera de retribuir la confianza de los productores y acompañarlos también en estas jornadas"*.





Otro de los momentos destacados de la convención fueron los dos **paneles en simultáneo**, una propuesta que tuvo una excelente recepción entre los asistentes. Por un lado, el panel destinado a **nuevos productores** reunió a quienes están dando sus primeros pasos en el pecán y buscan orientación técnica y experiencias reales para acompañar las decisiones de los primeros años. La participación fue tan numerosa como activa: muchos de los asistentes cuentan con montes jóvenes y encontraron en este espacio un ámbito ideal para plantear dudas, compartir desafíos y escuchar experiencias que los ayuden a construir un camino más sólido desde el inicio.

En paralelo, el panel dirigido a **productores consolidados** profundizó en los principales factores que afectan la productividad en montes ya establecidos. Las intervenciones técnicas y el intercambio entre colegas permitieron abordar problemáticas específicas con una mirada experta, generando un espacio de diálogo valioso y muy enriquecedor para quienes ya transitan etapas avanzadas del cultivo.



Con el impulso de una edición 2025 que dejó al **sector fortalecido** y en plena sintonía, la CAPPECÁN ya tiene la mirada puesta en lo que viene. Y lo que viene no es cualquier cosa, la próxima Convención Anual será parte del **IV Simposio Sudamericano del Pecán**, que se realizará el **28, 29 y 30 de octubre de 2026 en Tucumán y Catamarca**.

Se trata de un **encuentro regional sin precedentes**, donde confluirán productores, técnicos, instituciones y empresas de toda Sudamérica. Tres días de intercambio de alto nivel, **actualización técnica, experiencias a campo** y la oportunidad de conectarse con las principales **tendencias y desafíos del cultivo** en la región.



**IV SIMPOSIO  
SUDAMERICANO DEL  
PECÁN  
& CONVENCIÓN ANUAL  
de la CAPPecán**

**28, 29 y 30 OCTUBRE 2026**  
TUCUMÁN - CATAMARCA  
ARGENTINA

Email: [simposiopecan@gmail.com](mailto:simposiopecan@gmail.com)

Acompañan:

INTA Embrapa inia URUGUAY CONICET NOA SUR PECÁN CLUSTER DEL PECÁN pecan IBPecan

Agendá la fecha. Prepará tu equipo. No te quedes afuera.

Los espacios que transforman al sector no aparecen todos los días, y este promete ser uno de esos momentos que **marcan un antes y un después para la comunidad pecanera**.

Si te interesa auspiciar este evento, te sugerimos sumarlo a tu planificación 2026. Seguinos en las redes sociales para enterarte de todas las novedades al respecto.

## COMUNICADO INFORMATIVO – NÍQUEL EN PECÁN

Desde CAPPECÁN estamos siguiendo de cerca la nueva regulación europea que fija niveles máximos de níquel (Ni) en alimentos.

A partir del 1 de julio de 2025, la Unión Europea aplicó un límite de 3,5 mg/kg para el pecán, referido a la parte comestible (almendra o pulpa).

El níquel es un micronutriente esencial para el pecán y muchas otras especies vegetales: actúa como cofactor de la enzima ureasa, permitiendo a la planta aprovechar el nitrógeno y sostener su crecimiento y producción.

En pequeñas concentraciones, el níquel cumple una función fisiológica necesaria; sin embargo, en niveles elevados puede representar un contaminante para el alimento.

Es importante distinguir que los análisis foliares se utilizan para evaluar el estado nutricional de la planta y detectar posibles deficiencias, pero no guardan una correlación directa con los niveles de níquel presentes en la pulpa o parte comestible, que es la base sobre la cual se fijan los límites máximos de residuos (LMR) en los alimentos.



### **Por ello, la recomendación técnica de CAPPECÁN es doble:**

- En el plano nutricional, los productores pueden incluir el níquel en los análisis foliares para detectar eventuales carencias y evitar desequilibrios que afecten el desarrollo del cultivo.
- En el plano de inocuidad alimentaria, se sugiere que exportadores y plantas procesadoras comiencen a realizar análisis de níquel en la pulpa o almendra, en distintas variedades y zonas de origen, para contar con datos previos que permitan anticiparse a eventuales observaciones o rechazos comerciales una vez que la norma entre en vigor.

Cabe recordar que la presencia de níquel en alimentos puede deberse tanto a su naturaleza en el suelo y la planta, como a fuentes externas de contaminación ambiental (por ejemplo, emisiones industriales o combustión de combustibles fósiles).

El INC (International Nut & Dried Fruit Council), junto con organismos técnicos de países productores, está participando en la revisión del límite establecido para el pecán a la luz de nuevos datos de laboratorio y de campo, a fin de asegurar que los parámetros reflejen adecuadamente las características del cultivo.

La CAPPECÁN continuará el seguimiento técnico y mantendrá informados a sus socios ante cualquier novedad.

Asimismo, recomienda a los exportadores incluir el análisis de níquel dentro de los controles de calidad de los lotes destinados a exportación, como medida preventiva y de trazabilidad.



## ACUERDO REGIONAL: CAPPECÁN, IBPECAN Y APPU AVANZAN EN UNA AGENDA COMÚN DE COSTOS DE PRODUCCIÓN

Durante la Convención Anual de CAPPECÁN 2025 en Mercedes (Buenos Aires), la Cámara firmó un **Protocolo Específico** con el Instituto Brasileiro de Pecanicultura (IBPecan) para elaborar y actualizar anualmente los **costos de producción del pecán** en ambos países, a partir de una planilla técnica desarrollada por IBPecan y adaptada por CAPPECÁN para la realidad argentina.

Pocos días después, en el **2º Encuentro Nacional de Pecanicultura (ENAPecan)** realizado en Cachoeira do Sul (Brasil), se firmó una **Adenda** que incorpora a la **Asociación de Productores de Pecán del Uruguay (APPU)**, conformando así un **Comité de Seguimiento Trinacional** para el intercambio de información y la mejora continua de la herramienta.

Este acuerdo consolida una **cooperación técnica inédita en la región**, orientada a generar datos comparativos, fortalecer la profesionalización del sector y brindar mejores herramientas de gestión a los productores de Argentina, Brasil y Uruguay.



## Cobertura en medios: el pecán en la agenda nacional

La Convención Anual 2025 también tuvo presencia en la prensa especializada. Bichos de Campo realizó una completa cobertura con videos, entrevistas y notas que reflejan el crecimiento del sector y el impacto del encuentro en Mercedes. Compartimos los enlaces para revivir los mejores momentos desde la mirada de uno de los medios agropecuarios más influyentes del país.

- "Más allá de que estamos enamorados del cultivo, esto no deja de ser un negocio": Los productores de pecán piden herramientas de financiamiento que ayuden a sostener la actividad.
- En plena crisis del 2001 y con los ahorros que pudieron rescatar del corralito, Roberto Basso y su esposa apostaron al pecán casi sin conocerlo: Hoy son referentes de su producción en el país.
- Si estás considerando producir nuez pecán, el consultor y agrónomo Martín Basso aconseja evitar "guiarse por las modas" porque "ya no es un cultivo de hobby"
- El vivero del tucumano Jorge Palacios se convirtió en el primero en certificar plantas de cítricos en el país: Hoy sueña con lograr lo mismo para sus plantas de pecán.
- Ser pionero no es fácil: La familia Bleckwedel aprendió de sus errores iniciales en la producción de pecán en Tucumán y hoy incentiva a colegas a tener las cuentas en orden.



## RESULTADOS DE LA CAMPAÑA 2025: AVANCES, LOGROS Y PRÓXIMOS PASOS

**Se encuentra vendido el 93% de la campaña y avanzan gestiones para colocar el saldo restante**

Hasta el momento, **se han concretado 8 operaciones**, lo que representa el 93% del total recibido para exportación. Solo queda por colocar el 7% restante, cuya comercialización se estima finalizar en lo que queda del año. Del total comercializado el **75% correspondió a pecán con cáscara y el 25% a pecán pelado**.

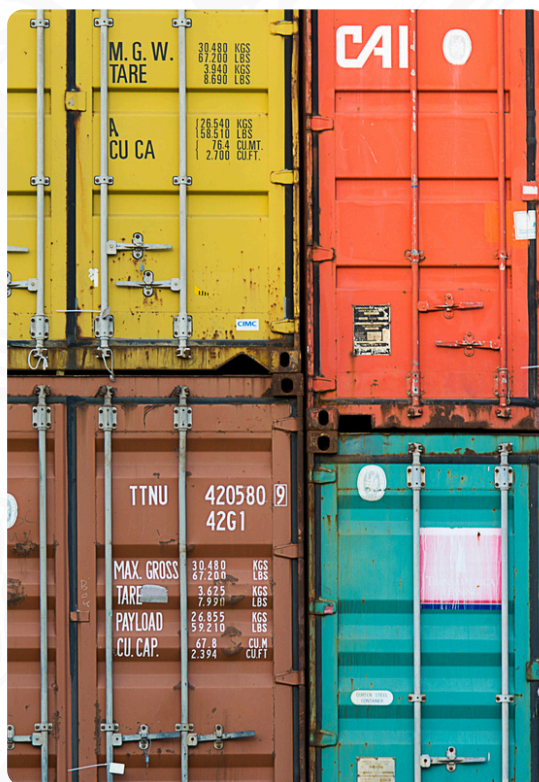
Las exportaciones tuvieron como destino **Lituania, Uruguay, Egipto y Chile**, con la participación de **15 productores** en estas operaciones asociativas. La SCE logró aprovechar las oportunidades del mercado y obtener muy buenas condiciones comerciales, tanto para pecán con cáscara como para pecán pelado.

Como resultado de todas las gestiones realizadas por la SCE de la CAPP, se logró colocar la totalidad de los pecanes recibidos.

### Gestión operativa, logística y control de calidad

En materia de logística, control de calidad y sistema de información, se destaca el cumplimiento en tiempo y forma por parte de **Aldea Don Julio** (planta de pelado) y **Berries del Plata** (bodega). Este desempeño permitió llevar adelante un proceso ordenado y cumplir con las demandas y plazos comprometidos.

En cuanto al control de calidad, durante esta campaña trabajamos con dos inspectores: uno ubicado en el depósito de Lima (Berries del Plata) y otro en la planta de pelado Aldea Don Julio. Se realizó un seguimiento detallado de los ingresos, **toma de muestras y elaboración de informes**, lo que permitió contar con los resultados en el menor tiempo posible y ponerlos a disposición de los productores a través del sistema de trazabilidad.



## Información para exportadores

Se continuó brindando información permanente sobre las operaciones mediante el Drive del Sistema de Información para Exportadores, así como por correo electrónico y WhatsApp. Esperamos que estos canales hayan resultado útiles y los invitamos a enviarnos comentarios o sugerencias para mejorar el servicio a: [expopecan@gmail.com](mailto:expopecan@gmail.com).

## Mirada hacia la próxima campaña

En primer lugar queremos comunicarles que el año que viene se suman nuevos integrantes a la Subcomisión de Exportación. Le damos la bienvenida a los socios **Carlos Villalba, Ignacio di Bartolo y Jerónimo Japaze!**

Nuestro objetivo para el 2026 es continuar trabajando, buscando como siempre optimizar nuestros procesos y lograr mejores condiciones para los productores exportadores.

Recordamos el propósito esencial de esta modalidad: **facilitar el acceso de los productores al mercado internacional y consolidar un rol clave en la definición de precios de referencia** para el sector. Este trabajo colectivo fortalece a cada productor y contribuye al posicionamiento del pecán argentino en el mundo.



## UN CANAL DIRECTO PARA MANTERNOS CONECTADOS

Desde la Cámara seguimos trabajando para mejorar la comunicación con nuestros socios y socias. En ese marco, lanzamos un **canal oficial de WhatsApp**, una herramienta ágil y segura que nos permite compartir información clave del sector.

### A través de este canal vas a recibir:

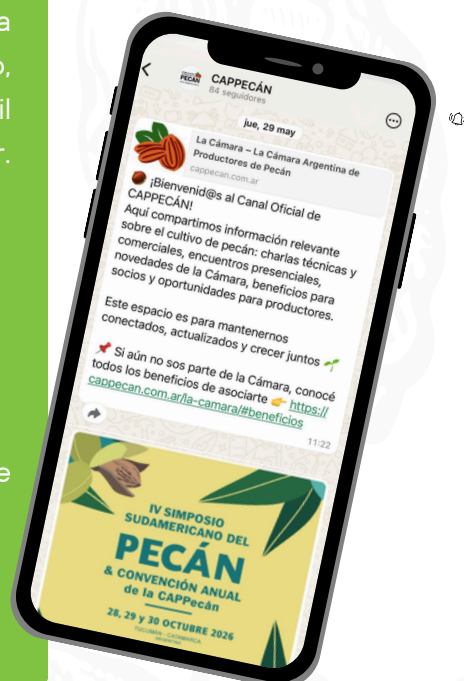
- Novedades institucionales
- Invitaciones a charlas y eventos
- Comunicaciones técnicas y comerciales
- Información exclusiva para socios



La idea es que puedas mantenerte actualizado con un simple vistazo, incorporando el canal en tu rutina habitual de consulta.

**Si aún no te suscribiste, podés hacerlo desde aquí**

Sumate y aprovechá esta nueva forma de estar siempre informado sobre lo que pasa en el mundo del pecán.



# CALICATAS Y ANÁLISIS, HERRAMIENTAS PARA EVALUACIÓN DE SUELOS

Por el Ing. Agr. Marcelo Altamirano.

**“El suelo destinado a la plantación de pecán es un misterio profundo, conocer el suelo, sostén de la producción de nueces, es un desafío ineludible”**

El suelo es nada menos que el soporte de la vida en la tierra, debajo de nuestras pisadas se encuentra una de las piezas claves que hace posible la producción de alimentos, sin embargo, casi siempre prestamos más atención a lo que ocurre sobre su superficie.

Afortunadamente, hay profesionales que, con herramientas y técnicas diversas, desentrañan los oscuros secretos que encierra el perfil que cobija las raíces de nuestros árboles, las calicatas, los análisis químicos, físicos y microbiológicos del suelo, entre otras herramientas, permiten dar claridad a las características, potencialidades y limitantes del suelo.



## ¿Qué es una Calicata?

Una calicata es una puerta que se abre para explorar el suelo en profundidad, una ventana a través de la cual se puede observar su perfil detalladamente. El especialista con ayuda de una piqueta, va descubriendo la pared vertical de tierra hasta llegar a la condición original del suelo, observa e identifica las capas con similares características, llamadas horizontes, la composición, estructura, textura, humedad, crecimiento y desarrollo radicular entre otras características, toma muestras y realiza prácticas que permiten caracterizar el potencial, limitaciones para el crecimiento radicular y su impacto en el desarrollo de los árboles productivos.

Una buena caracterización de todo el perfil de la calicata se complementa con el muestreo de suelo y su envío a laboratorio para realizar los correspondientes análisis físicos, químicos y microbiológicos del mismo.

## ¿Dónde y cómo realiza una calicata?

El lugar donde se realiza una calicata depende de varios factores:

- Localizada en un lugar que sea representativo del lote o fracción de terreno a evaluar.
- Si es un predio con árboles ya plantados, normalmente se realizan en la zona de desarrollo y crecimiento radicular, además debe abarcar la zona de influencia del riego, la pared que se observará debe orientarse perpendicular a la línea de riego.
- Si el terreno es extenso y los suelos son heterogéneos amerita el emplazamiento de más de una calicata.

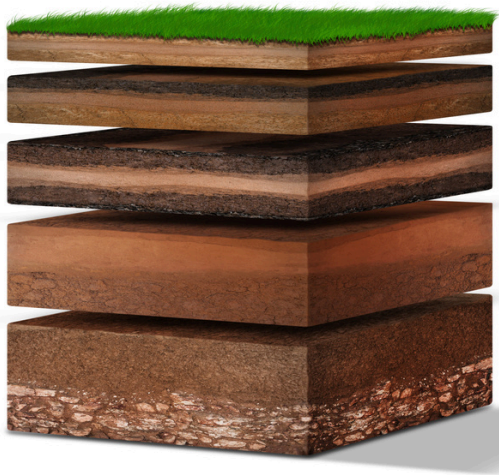
## Dimensiones de una calicata en pecán

Pueden tener dimensiones variadas de acuerdo al objetivo con que se construyen, por lo general se recomienda realizarlas de 1 metro de ancho x 1,5 metro de largo x 1,5 metros de profundidad, ya que el pecán, al tener raíces profundas puede explorar el suelo pasada esa profundidad. La construcción de la calicata puede llevar cavadas las escaleras o acceder con una escalera ad hoc.

### ¿Qué observa y evalúa el especialista cuando baja a la calicata?

#### De manera directa puede observar:

- La textura del suelo, proporción de arena, limo y arcilla, lo realiza al tacto corroborando luego con laboratorio.
- Estructura: como se encuentra organizado el suelo, cual es su grado de agregación y la cohesión que tienen las partículas de suelo entre sí.
- La humedad a lo largo del perfil.
- El desarrollo y crecimiento de raíces.
- Presencia de insectos plagas o benéficos, hongos simbióticos en raíces, etc.
- La coloración de los horizontes del suelo, que da la idea de presencia de materia orgánica, óxidos u otros minerales.
- La presencia de una napa freática fluctuante o eventualmente puede observar la altura a la que llega la napa freática.
- La presencia de carbonato de calcio.
- Compactación del suelo.
- Impedimentos físicos para el desarrollo de raíces.
- De acuerdo a la textura y permeabilidad de los horizontes se pueden identificar problemas de drenaje del agua.



**De manera indirecta:**

**A través de la toma de muestras de suelo, y envío al laboratorio para su análisis, se pueden medir diferentes parámetros:**

- Textura.
- Constantes hídricas del suelo.
- pH.
- Contenido de calcáreo.
- Salinidad.
- Materia Orgánica
- Elementos minerales N, P, K, Ca, Mg, Na, etc
- Capacidad de intercambio catiónico.
- Sodio intercambiable.
- Análisis microbiológico.



Una vez que el asesor técnico cuenta con toda la información que recabó en la calicata, más el resultado de los análisis, **el suelo se hace visible al ojo del experto**, recién entonces, está en condiciones de recomendar con mayor asertividad un determinado manejo para ese campo en particular.

Casi parafraseando a una cantante, tenemos que recordar, que, aunque no lo veamos, al igual que el sol, el suelo, siempre está, siempre está.





**CAPPECAN INFORMA**

   @cappecanarg

**[www.cappecan.com.ar](http://www.cappecan.com.ar)**